

# 「面白い」から 始まる新事業

— 新たな価値をどうやって生むのか —



今回の事例研究では、自らのDXを進め、顧客のDXを促す商品を開発したITベンダーを取り上げます。下請けからの脱却を目標に、デジタルを活用した新たな価値と顧客を創出していく過程で何が必要だったかを分析します。製造業など他業種の方にも参考になる内容です。



このような方に  
おすすめのセミナーです。

- ・派遣や下請けビジネスから脱却したいと考えている方
- ・ビジネスの付加価値を高めたいと考えている方
- ・新規事業を考えている方

## 日時

2022年 **10月28日**(金)  
13:30～15:00 (全90分)

形式 Zoomにてオンライン開催

## 申込方法

当セミナーは事前申込制となっております。  
以下URL内、イベントページよりご登録ください。

<https://hiroshima-dx.jp/pages/154/>  
右記の二次元コードからもご登録頂けます



## 事例企業紹介

企業名:「株式会社システムフレンド」  
登壇者:代表取締役社長 朝山俊雄 氏

### < 企業詳細 >

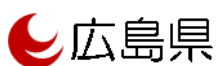
- 名称 株式会社 システムフレンド
- 所在地 広島県広島市佐伯区五日市駅前1-11-20
- 業種 情報通信業

## 講師紹介

講師:伊藤 大介 氏  
NPO法人ITコーディネータ広島所属  
株式会社 青青 代表取締役  
ITコーディネータ/中小企業診断士

※本講義では、Zoomの投票機能を利用し、講師、紹介企業と参加者による紹介事例の深掘りを行います。

< 本件に関するお問い合わせ >



広島県DX推進コミュニティ事務局  
(広島県総務局デジタルトランスフォーメーション推進チーム)

TEL: 082-513-2471 Mail: soudx@pref.hiroshima.lg.jp